

## Utveckling av nya beräkningsmodeller – vad gäller laster, värmelapp och frostskydd

Nyligen träffades några av de tyngsta branschrepresentanterna i Sverige och Norge inom gebitet EPS-byggisolerering. Detta för att tillsammans med den samlade expertisen inom området enas om att utveckla nya beräkningsmodeller vad gäller laster, värmelapp (köldbryggor) och frostskydd. Allt för att

marknaden ska kunna välja grund utifrån objektiva energidata och på samma gång skapa möjlighet att införa energideklarerade grunder med tredjepartscertifiering. Vid avslutat möte rådde entusiasm parterna emellan och en åtgärdslista upprättades för hur man bör gå vidare.

Inte minst i Sverige råder det en stor osäkerhet på marknaden då det inte finns något klart regelverk för hur korrekta datavärden avseende psi- och U-värden ska redovisas. Detta har mer eller mindre oseriösa aktörer i branschen utnyttjat genom att jämföra äpplen och päron och på så sätt göra det omöjligt för brukarna att ta till sig och inte minst tolka relevant information utifrån en gemensam beräkningsmodell. För att råda bot på detta arrangerades nämnda träff i Göteborg med branschrepresentanter tillsammans med ett antal energikonsulter från Sverige och Norge samt oberoende svenska experter från WSP Byggnadsteknik, Chalmers och norska SINTEF Byggeforsk.



*Nyligen träffades representanter från branschen för att tillsammans med energikonsulter från Sverige och Norge samt oberoende svenska experter från WSP Byggnadsteknik, Chalmers och norska SINTEF Byggeforsk finna ut beräkningsmodeller vad gäller laster, värmelapp och frostskydd. Något man lyckades väl med.*

### Standards och kommunikation

Den samlade expertisen och branschaktörerna diskuterade olika standards och hur man skall få ut budskapet till marknaden.

Avseende standards så föreslogs bland annat framtagning av pedagogiska exempel på psi-värdets beroende av isolertjocklek under plattan och väggens tjocklek. Likaså alternativa sätt att redovisa psi- respektive U-värde. Exempelvis som total-U-värde eller köldbrygga – kantbalk + U-golv.

Ambitionen var också att ta fram enligt ISO-standard gemensamma definitioner av areor (= invändig area) och köldbryggor samt skapa ett tolkningsdokument (= byggvägledning till standarden) som tydligt visar hur de verkliga köldbryggorna beaktas och var de lämpligast plockas in i beräkningarna.

Vidare föreslogs att ett öppet forum skapas som Plast- och Kemiföretagen (P&K) ansvarar för samt en hemsida för att kanalisera informationen.

Vad gäller de kommunikativa aspekterna så var parterna övertygade om att det för marknaden finns många fördelar i föreslagna åtgärder då man dels kommer att kunna välja grund utifrån objektiva energidata, dels skapa en möjlighet att införa energideklarerade grunder med tredjepartscertifiering.

– Vi är mycket nöjda med dagen. Trots

att vi till vardags är konkurrenter så känns det skönt att vara överens kring frågor som påverkar energiförbrukning och val av lösningar. Det skapar likvärdiga konkurrensvillkor till nytta och gagn för alla parter – inte minst slutanvändarna, säger Kai Strehlow, försäljningschef på Sundolitt.

### Mer information:

Kai Strehlow  
kai.strehlow@sundolitt.com  
070-587 74 82

## EMIL SYRÉN

NY TEKNISK UTVECKLARE



Under vintern har Sundolitt jobbat med rekrytering av en teknisk utvecklare. Valet föll på Emil Syrén som började på Sundolitt den 28 mars.

Emil är 28 år och kommer från Göteborg där han utöver jobbet som fastighetsskötare även varit en duktig fotbollsmålvakt i Gunnilse IS.

– Med mina 195 cm kan man tro att det var längste man i mål som avgjorde, men min styrka var egentligen att jag var rätt bra på att läsa spelet, berättar Emil.

Vid 24 års ålder började han läsa till byggnadsingenjör på Högskolan i Jönköping. Under studietiden träffade han sin sambo Amanda som också delar Emils intresse för resor. Tillsammans har de besökt Afrika, Australien och de flesta länder i Europa.

I Jönköping är han kvar och pendlar nu till sin nya arbetsplats i Vårgårda. Fotbollskarriären fortsätter dock, om än på något lägre nivå, i Hallby IF – där bland andra Kai Strehlow (försäljningschef på Sundolitt) spelat en gång i tiden.

*Vad blir din uppgift på Sundolitt?*

– Utmaningen som teknisk utvecklare på Sundolitt ligger i att, inom byggbranschens gällande normer, vara innovativ och förhoppningsvis få branschen att använda cellplast i större utsträckning. Cellplast har många intressanta användningsområden förutom som isolering i grund och vid vägbyggen.

Vi önskar Emil välkommen och hoppas att han nu läser spelet i byggbranschen också på bästa sätt.



## Långsiktigt samarbete med Ifö

Ifö Sanitär AB är Nordens största tillverkare av VVS-produkter i porslin, plast och metall för badrum och kök. Ifö har funnits i mer än 100 år och finns fortfarande i Bromölla där det en gång startade. Idag jobbar där ca 500 personer.

Rötterna till dagens verksamhet finner vi år 1887 då den danske veterinären William Abellaard Nielsen startade kalk- och kaolinbrytning på Ivö. Materialet lämpade sig ypperligt till porslinstillverkning och 1936 inleddes produktionen av toalettstolar och tvättställ.

– Vi har fortfarande produktutveckling och produktion här i Bromölla. Hela tillverkningsprocessen är miljövänlig om än relativt energikrävande. Dock återvinner vi

överskottsvärmen, berättar Gert-Åke Gunnarsson, inköpsansvarig på Ifö Sanitär AB.

Årligen produceras 450 000 toalettstolar (20 modeller) och 700 000 tvättställ (50 modeller). De flesta produkter behöver också bra emballage och det är här Sundolitt kommer in i bilden.

– Sedan 2004 har vi ett nära samarbete med Sundolitt när vi tar fram stötskydd i EPS och tillsammans utvecklar universella eller modellspecifika stötskydd. Eftersom vi är nöjda med kvalitet, leverans och pris är det inte aktuellt att byta leverantör då vi ser långsiktigt på alla våra relationer – något som vi alla vinner på, förklarar Gert-Åke.

## Energieffektiva lösningar – för framtidens bostäder

ScanBygg, på Svenska Mässan i Göteborg 8–11 mars, lockade mer än 12 500 besökare. Förutom själva mässan arrangerades seminarieatsningen och mötesplatsen "Energy Fusion", som fokuserar på ett hållbart byggande, lågenergilösningar, energieffektiviseringar m.m.

Sundolitt var en av drygt 200 utställare och försäljningschef Kai Strehlow var nöjd.

– Vi märker att våra energieffektiva lösningar och produkter är väldigt intressanta när framtidens bostäder planeras. Dessutom var det trevligt att se så många ungdomar och elever på mässan. Det är bra att träffa nästa generations byggare och plantera vårt varumärke hos dem.



*Kristoffer Wallhall på Sundolitt pratar isoleringslösningar med intresserade mässbesökare.*

Ungdomsdagen 8 mars lockade 1 600 gymnasieungdomar som tog chansen att möta och bygga en relation till framtida arbetsgivare inom byggbranschen.